

LA FIERA CHIUDE OGGI A MILANO

Si chiude oggi a Fiera Milano la 39ma Mostra Convegno Expocomfort. Si tratta di un evento mondiale dell'impiantistica civile ed industriale che racchiude in sé i suoi 4 grandi settori: Caldo, Freddo, Acqua ed Energia. I 4 ambiti dell'abitare riuniti sinergicamente per rispondere alle istanze del comfort.

L'EVENTO

PRESENTI 82 AZIENDE BRESCIANE

Sono 413 le aziende del distretto lombardo che partecipano a Mce. Di queste ben 82 appartengono alla provincia di Brescia. Seconda solo a Milano con 194 aziende, 40 quelle bergamasche, 35 della provincia di Monza-Brianza. Più di duemilintotale le aziende esportatrici nei settori del riscaldamento e condizionamento.

L'IDROTERMOSANITARIO CRESCE

L'idrotermosanitario, nonostante lo scenario generale di difficoltà, ha chiuso il 2013 stabile, mentre si prevede nel corso del 2014 una crescita dell'1,2%. Crescono le esportazioni verso Francia, Germania, Inghilterra e Usa a cui si sono aggiunti nuovi mercati extra UE, quali Turchia, Cina, Arabia Saudita e Russia.

Ivar si fa in 4 per aggredire il difficile mercato italiano

Gambari (General Fittings): l'estero ci ha tenuto in vita
Astori (Luxor): strategico puntare su qualità e ricerca



MILANO Ripensare al mercato Italia. Per la Ivar di Prevalle, produttore d'eccellenza del settore idrotermosanitario, non si tratta di un'affermazione banale. La società della famiglia Bertolotti produce da trent'anni articoli per impianti di riscaldamento e sanitari - valvole per corpi scaldanti, moduli per la contabilizzazione diretta, dispositivi per la riparazione del calore, tubazioni e raccorderia -, ma deve buona parte del proprio successo alle vendite su estero che rappresentano più del 90% dei 56 milioni di euro di fatturato (dati 2013, stabili sul 2012). «Nel 2013 siamo cresciuti in Belgio, Francia, Russia, Repubblica Ceca, mentre abbiamo registrato un calo del mercato italiano - spiega Stefano Bertolotti nello stand Mce a Milano -. Nel 2014 ci attendiamo la svolta in Italia. Abbiamo ampliato la gamma di prodotto calibrandola sulle esigenze italiane, ma soprattutto creato tre società specializzate e integrate tra loro che affiancheranno Ivar per offrire un'offerta completa al cliente».

Sul mercato italiano Ivar opererà accanto a Teratec, specializzata nella progettazione di sistemi radianti ad alta tecnologia; Bht che offre servizi per la contabilizzazione del calore negli edifici condominiali con impianto centralizzato; Fraenkische Ventilazione Italia, joint venture tedesca tra lo storico marchio nel settore delle tubazioni per impianti per la distribuzione dei sistemi di ventilazione. L'obiettivo - spiega Stefano Bertolotti - è portare la quota Italia al 15% del fatturato nell'arco di tre anni. Ma senza rinunciare all'espansione internazionale. Solo nel 2013 la Ivar ha aperto tre filia-

li estere: ad agosto a Baltimore (Usa), a settembre a Sidney (Australia), a dicembre a Shanghai (Cina); mentre sempre nel 2013 sono stati spesi 6 milioni di euro per il nuovo capannone di Prevalle. Quattro aziende, sette marchi consolidati. È la sinergia attuata dalla General Fittings del valgoibino Rino Mario Gambari (110 dipendenti a Gussago). Il gruppo - di cui fanno parte direttamente la anche la commerciale Brasstech e le partecipate Kariba di Arcola (La Spezia) e Systerms spa - è leader nella produzione di raccordi di ottone, tubi multistrato, valvole e raccorderia idrotermosanitaria. «In questi anni ci ha salvato l'estero - spiega Gambari affiancato dal figlio Luca - chi viveva solo sul mercato Italia ha dovuto chiudere. In questi anni abbiamo ristrutturato il gruppo: abbattuto i costi, implementato le sinergie, ideato nuovi prodotti. Ma soprattutto investito nella logistica di magazzino, oggi siamo in grado di evadere anche picco-

le commesse, seguendo le esigenze di mercato in modo quasi sartoriale». La sede legale della Luxor spa resta Carpenedolo, ma i due stabilimenti produttivi dedicati a due famiglie di prodotti diversi, sono sul territorio di Montichiari. La società venne fondata negli anni Sessanta da Achille Astori e Bruno Contesini: oggi occupa una novantina di dipendenti ed ha un fatturato di circa 35 milioni di euro (stabile sul 2012). La società è presieduta da Fabio Astori, che è anche vicepresidente Aib. «Esportiamo il 60% della nostra produzione, il nostro primo mercato è la Germania, ma cresciamo in Russia e Sudamerica - spiega il presidente Astori -. Abbiamo sofferto come tutti la crisi, ma oggi siamo ancora più forti. Quali strategie sono state attuate? Estrema attenzione sulla qualità di prodotto, sulla ricerca e sviluppo. Questa l'unica strada oggi per continuare a produrre in Italia».

Roberto Ragazzi
r.ragazzi@gioaledibrescia.it

TERZA FILIALE PRODUTTIVA ESTERA: NEI PAESI DELL'EST

Bonomini, la multinazionale tascabile del sifone

MILANO Ennio Bonomini è il classico imprenditore bresciano che non ama apparire sulle pagine dei giornali. Con il figlio Andrea si divide tra il sito produttivo di Borgosatollo (una quarantina di dipendenti, 12 robot antropomorfi che lavorano 24 ore su 24), quello cinese di Shanghai, di Mendoza in Sudamerica e le numerose fiere di settore che si svolgono ogni anno ad Est e a Ovest del mondo. La sua è una classica pmi italiana; molti la considerano azienda leader per qualità e innovazione di prodotto, anticipatrice delle tendenze in questa nicchia, ovvero i sifoni, i raccordi e le tubazioni in materiale plastico. «Produrre in Italia diventa giorno dopo giorno più difficile - si sfoga l'imprenditore -. Dal 2008 ad oggi il costo dell'energia è aumentato del 70%, la

burocrazia ci soffoca e dopo le tasse non ci resta nulla. Per questo in questi anni per noi è diventato strategico delocalizzare le produzioni». Il prossimo passo sarà la realizzazione di un sito produttivo in Europa dell'Est. Ennio Bonomini non ci rivela il Paese. «Le trattative diplomatiche con il consolato sono in uno stadio avanzato. Ci fanno ponti d'oro se investiamo in questo Paese. Ma non posso dire altro. La concorrenza è agguerrita, ci segue passo dopo passo. Non ci copiano solo i prodotti, ma anche e le strategie di mercato». Il nuovo investimento estero consentirà alla Bonomini di conquistare nuovi importanti mercati esteri. Attualmente la società ha un fatturato di circa 9,5 milioni, stabile sul 2012, il 50% dei ricavi viene venduto all'estero. **r. raga.**

Igum ingegnerizza la scarpetta in mescola di «silicone-sughero»

MILANO Per ora è solo una commessa «pre-produzione». Il cliente canadese per testare queste morbide scarpette realizzate in una mescola di silicone e sughero ne ha commissionate «ben» 35mila paia alla Igum di Torbole. Se il test darà buoni risultati, se ne dovrebbero produrre milioni di pezzi l'anno. È questa la scommessa sulla quale è impegnata da alcuni mesi la Igum. La società è nata solo nel 2007

meri sono da tipica pmi: 12 i dipendenti, otto macchine stampaggio plastico; 1,5 milioni di euro di fatturato. «Siamo specializzati nelle piccole commesse, produzioni complesse e di elevata qualità - spiega Carlo Coscia, responsabile vendite di Igum -. I nostri clienti sono per la maggioranza tedeschi, canadesi ed americani». Proprio da un cliente canadese è arrivata la richiesta di ingegnerizzare la produzione di



EQUITALIA NORD S.p.A.

P.I. n. 5339/22/12

Nel giorno 8/05/2014 alle ore 9:00 e seguenti, nei locali dell'Agente della Riscossione siti in Brescia - Via Cefalonia n. 49, si procederà al terzo incanto, delle unità immobiliari in Brescia, via Abbiati n. 29:
- Ufficio al NCEU Sezione NCT fg 245, part.IIa 23, sub 4, categ. A/10, cl. 2, vani 11, r.c. Euro 2.244,01.
- Fabbricato industriale al NCEU Sezione NCT, fg 245, part.IIa 23, sub 5, categ. D/7, r.c. Euro 5.664,00.
Gli immobili sono in classe energetica G.
Prezzo base d'asta Euro 664.272,84. Offerta in aumento Euro 35.000,00. Cauzione pari al 10% del prezzo base. Testo integrale sul sito www.asteannunci.it.

EQUITALIA NORD S.p.A.

P.I. n. 14477/22/13

Nel giorno 8/05/2014 alle ore 9:00 e seguenti, nei locali dell'Agente della Riscossione siti in Brescia - Via Cefalonia n. 49, si procederà all'incanto, dell'unità immobiliare in Brescia, via B. Buozzi: Laboratorio al NCEU Sezione NCT fg 226, mappale 268, sub 1, graffato mappale 302, sub 5, graffato mappale 307, sub 7, categ. C/3, cl. 6, sup. 917 mq, r.c. euro 2.699,46.
Prezzo base d'asta Euro 1.020.395,88. Offerta in aumento Euro 51.000,00. Cauzione pari al 10% del prezzo base.
Eventuale secondo incanto il giorno 05/06/2014 alle ore 9:00 e seguenti; terzo incanto il giorno 03/07/2014 alle ore 9:00 e seguenti. Testo integrale sul sito www.asteannunci.it.

EQUITALIA NORD S.p.A.

P.I. n. 145201/22/13

Nel giorno 8/05/2014 alle ore 9:00 e seguenti, nei locali dell'Agente della Riscossione siti in Brescia - Via Cefalonia n. 49, si procederà all'incanto, dell'unità immobiliare in Lumezzane, via Padre Bonaventura Rivadossi n. 2:
- Fabbricato industriale - NCEU Sezione LSA, fg 9, part.IIa 4858, sub 1, categ. D/1, r.c. Euro 4.140,00;
- Autorimessa - NCEU Sezione LSA, fg 9, part.IIa 4858, sub 2, categ. C/6, cl 3, mq 59, r.c. Euro 112,74;
- Abitazione di tipo economico - NCEU Sezione LSA, fg 9, part.IIa 4858, sub 3, categ. A/3, cl 3, vani 5, r.c. Euro 271,14;
- Abitazione di tipo economico - NCEU Sezione LSA, fg 9, part.IIa 4858, sub 4, categ. A/3, cl 3, vani 4, r.c. Euro 216,91;
Prezzo base d'asta Euro 1.009.558,62. Offerta in aumento Euro 50.000,00. Cauzione pari al 10% del prezzo base.
Eventuale secondo incanto il giorno 05/06/2014 alle ore 9:00 e seguenti; terzo incanto il giorno 03/07/2014 alle ore 9:00 e seguenti. Testo integrale sul sito www.asteannunci.it.